

周年

金利復活に負けない日本株投資 「変動か固定か」賢い住宅ローン

刊 **エコノミスト**

2024

10/8

每日新聞出版

定価850円

いまこそ

始める

日本株

なかの

に聞く

「DMG森精機、味の素、三井不、大日印、タムロンほか」

で注目

「NTTや花王ほか」

元流通トップアナリストが
伝授する **雪だるま式投資**

個別株投資

必読の6冊

エコノミスト・レポート

知られざる香港の 「旧日本軍マニア」

**いまさら聞けない
金利Q&A**





AKUSHU
BANK

アクシュバンク株式会社

不動産金融業



財全GROUP
アクシュバンク株式会社

代表 池田 盛作



財全GROUPは、これまで業界でも先駆けてソーシャルレンディング事業を立ち上げ、インターネットを通じた迅速な資金調達を可能とする直接金融に貢献してまいりました。

昨今のビジネスシーンにおいては急速な技術進歩により、日々変化する環境への早急な対応が求められています。千載一遇のビジネスチャンスに対して、従来の間接金融では、例えば事業資金の調達に時間を要してしまい、機会損失に繋がってしまうことも多くあります。的確にチャンスを捉えるためには、迅速な資金調達が必要不可欠です。

長年培った不動産・金融事業のノウハウを皆様に提供すべく、アクシュバンクを通じた代理店サービスを旗揚げいたしました。

アクシュバンク株式会社は財全GROUPの一社として、不動産金融業界におけるボラントリーチェーン型のサービス提供を行う会社です。事業領域として不動産仲介、買取をはじめ不動産担保ローン、医療ファクタリング、富裕層向けファンドより構成され、これら弊社グループが提供するサービスにおいて顧客紹介いただける代理店様を募集しております。実際に代理店様よりお

客様を紹介いただき、成約に至った際には、弊社より当該案件に対して報酬をお支払いする事業を展開中です。また、送客成約時の報酬に加え、代理店様自身での物件仕入れ等の際しましては、優遇金利による不動産担保ローンの提供もグループにて行っております。そのため、送客による報酬獲得から自社活用まで、両面でのサービス利用が可能な事業モデルを構築いたしました。

誰もが参加でき、利益を享受できる体制を構築
フランチャイズモデルを参考としつつ、一方的にロイヤリティが発生する主従関係ではなく、利益を享受し合う水平型のビジネスモデルを構築いたしました。私たちの「共に成長を目指す」ビジネスモデルは、今年8月現在で6社の加盟をいただいております。募集開始から3か月という短期間でも構想に賛同するパートナーを募集することができました。こうした代理店様がいらっしゃる状況を励みに、よ

「三方よし」の実現に向けて

不動産金融業界における リーディングカンパニーへ

親和性の高い「不動産×金融」の融合

変化する時代に即した新たなボラントリーチェーン

私たちの想いを具現化するための施策として現在、構築段階ではありますが中長期の展望としてWEBからの一般ユーザー流入の増加を目指しており、近い将来、私たち本部から全国の代理店様へ送客することを想定しております。すなわち代理店様、本部双方で送客し合える、相互補助的な仕組みの構築についても動き出しております。

昨今の情報化社会の中では、1社でお客様を独占する形ではなく、お客様のためにも、代理店様のためにも、各々が活用できるプラットフォームを創り上げて行く事が重要であると捉えております。

共に成長するという
信念を具現化する
ための様々な施策

り一層の加盟数増加に向け日々邁進しております。

今後は、創業来培ってきたノウハウを基に、私たちアクシュバンクが持つノウハウを全国に広めるべく、代理店構築を進めてまいります。まずは、1号店として北海道札幌市での出店がスタートいたしましたので、モデルケースとして1号店を足がかりに加速度的な出店拡大を目指してまいります。ぜひ皆様で不動産金融業界を盛り上げてまいりましょう。

弊社グループは貸金業免許、宅建業免許、金商二種免許を持つ関係会社があるため、各領域においてノウハウを有していると自負しております。皆様のお力添えのお蔭で創業30年を迎えるに至りました。

30年の運営実績から
創り上げたサービス



1号店(札幌市)

●お問い合わせ・資料請求 〈平日8:45~17:45〉

098-894-5522

〒901-2125 沖縄県浦添市仲西3-15-5 財全GROUP・BLD

アクシュバンク

<https://akushu-bank.com>



アクシュバンク公式LINE

代理店への加盟方法

日々の活動について

などを配信しております。

